Existenzgründung durch Firmenübernahme

Florian B. Suchan & Dr. Lars Göhmann

Vorstellung

- Dr. Lars Göhmann Notar in Siegburg
- Florian B. Suchan Sekretär, RheinFolge e.V. Jur. MA., GÖRG



Vorstellung RheinFolge e.V.

- Beraternetzwerk
- interdisziplinär
- > spezialisiert
- > erfahren





Überblick

- 1. Volkswirtschaftliche Ausgangslage
- 2. Ablauf einer Unternehmensnachfolge
- 3. Besonderheiten einer Existenzgründung durch Firmenübernahme
- 4. Ausgewählte Problemfelder



1. Volkswirtschaftliche Ausgangslage

- > 818.000 Selbstständige
- > 265.000 > 55 J.
- > ~ 1,3 Mio. AN

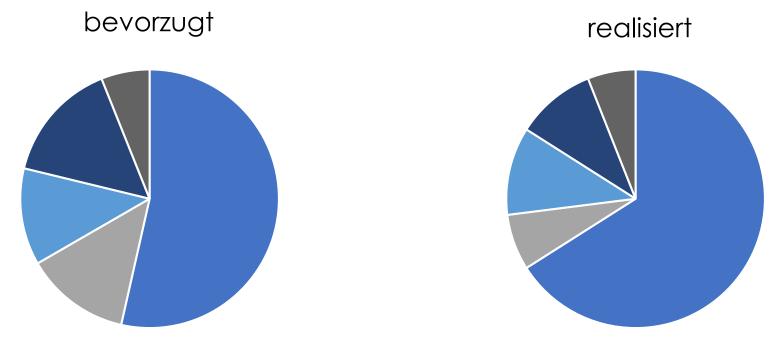


^{*}Datenquelle: IHK Nachfolgegeschehen, Stand Okt. 2016



1. Volkswirtschaftliche Ausgangslage

- Übergabeform

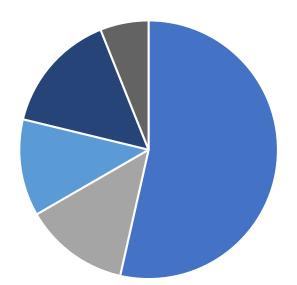


^{*}Datenquelle: IHK Nachfolgegeschehen, Stand Okt. 2016

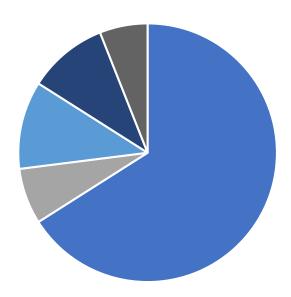
Familieninterne Lösung
Management Buy-Out
Externe Lösung

M&A Sonstige Lösungen

bevorzugt



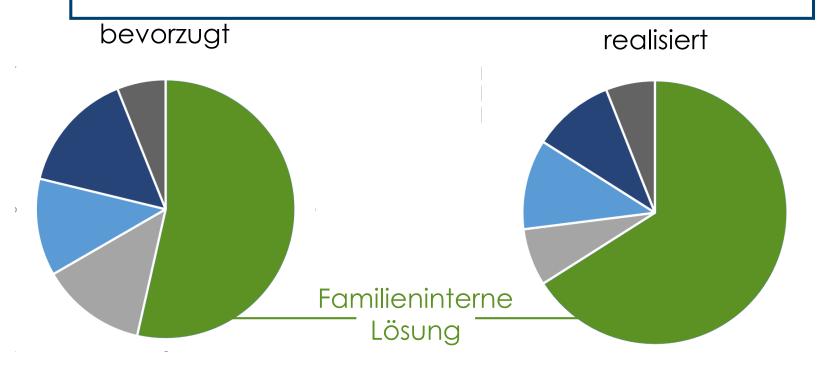
realisiert



^{*}Datenquelle: IHK Nachfolgegeschehen, Stand Okt. 2016

Familieninterne Lösung
 Management Buy-Out
 Externe Lösung

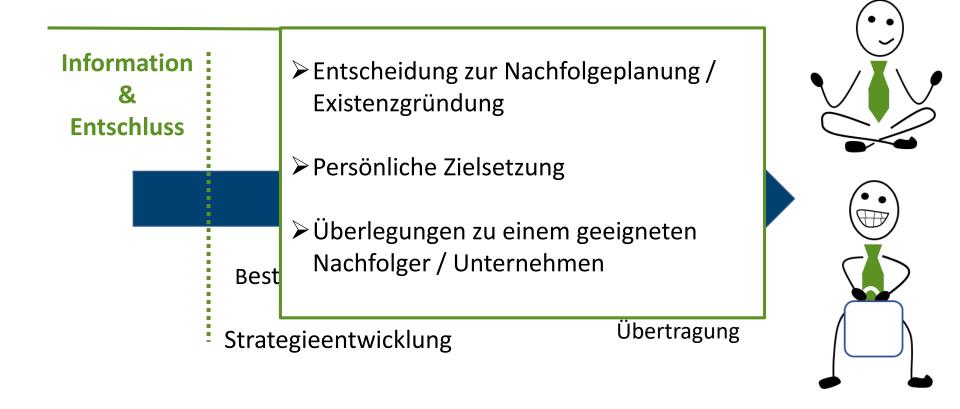
M&A Sonstige Lösungen

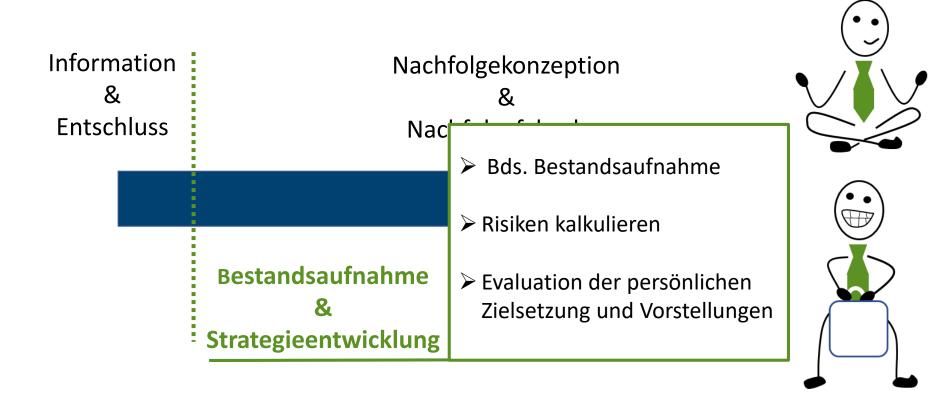




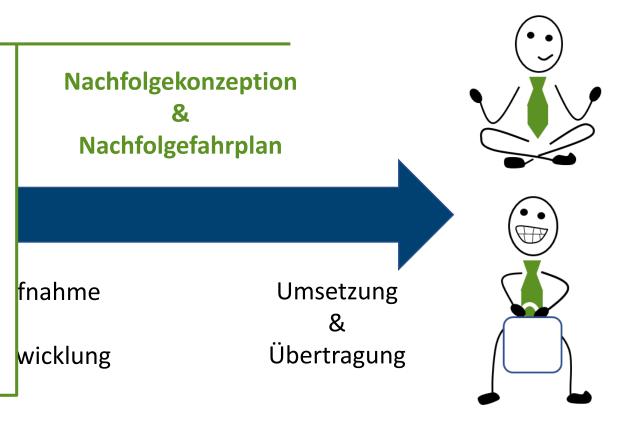








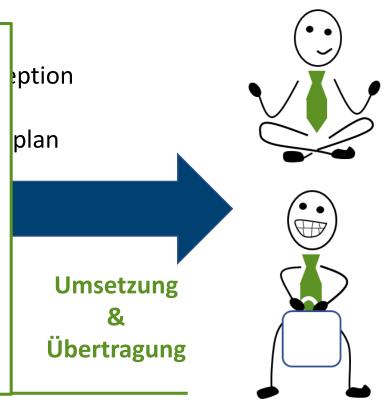
- ➤ Prioritätensetzung anhand Risikokalkulation
- Aufgabenverteilung und Ablaufplanung
- Finanzierungsplanung / Finanzmittelbeschaffung
- Wissenstransfer / Einbindung pers. Berater



Information & Entschluss



- ➤ Einbezug persönlicher Berater
- Evaluierung Nachfolgekonzept: ggf. Anpassung der Maßnahmen ggf. Rekapitulation
- (teilweise) Übertragung des Unternehmens durch individuelle Übergabelösung



3. Besonderheiten einer Existenzgründung durch Firmenübernahme



3. Besonderheiten einer Existenzgründung durch Firmenübernahme

"Wenn man selbst keine innovativen Ideen hat, bietet sich eine Existenzgründung durch Unternehmensnachfolge an."



3. Besonderheiten einer Existenzgründung durch Firmenübernahme

"Die 30 Jahre, in denen unser Vater das Unternehmen geführt hat, waren absolut erfolgreich. Wir müssen jedoch unser eigenes Erfolgsrezept finden (...)."



4. Ausgewählte Problemfelder

- Rechtsformwahl

u.U. sinnvoll / notwendig (!)

```
Einzelunternehmen?

GmbH?

SE?

GbR?

KG?

GmbH & Co KG?

AG?

OHG?

e.V.

UG?
```

e.K.?

- 4. Ausgewählte Problemfelder
 - Rechtsformwahl

u.U. sinnvoll / notwendig (!)

e.K.? Einzelunternehmen?

GmbH?

SE?

Strukturen:

- Personen- / Kapitalgesellschaften

KG?

- Haftungsbeschränkung

GmbH & Co KG?

AG?

oHG?

e.V.

GbR?

UG?

4. Ausgewählte Problemfelder

- Rechtsformwahl

e.K.?

u.U. sinnvoll / notwendig (!)

GmbH?

SE?

Einzelunternehmen?

GbR?

> Leitfragen:

KG?

- Struktur? (allein / mehrere Personen)

GmbH & Co KG?

- Haftungsbeschränkung?

AG?

- Gewerbe / Freiberufler?

oHG?

- Kostenfaktor?

e.V.

UG?

- Folgekosten der Unternehmensform?

4. Ausgewählte Problemfelder - Unternehmenskaufvertrag

- ➤ § 451 Abs. 1 BGB
- ➤ §§ 433 ff. BGB / Allg. Gewährleistungsrechte

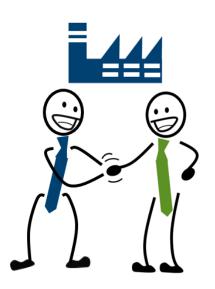


Betriebsübergang, § 613a BGB:

Rechte + Pflichten

4. Ausgewählte Problemfelder - Unternehmenskaufvertrag

- Kaufpreis
- Gewährleistung
- Mitwirkung
- > Nutzungsrechte
- genaue Umsetzung



- Altforderungen
- offene Abgaben / Nachzahlungen
- > Schutzrechte? Wo?
- Wettbewerbsverbot
- > Asset- / Share Deal

- 4. Ausgewählte Problemfelder
 - rechtliche Gestaltungsmöglichkeiten
- a. typische Regelungsziele des Unternehmers:
 - wirtschaftliche Absicherung der Familie
 (Fortführung durch Abkömmlinge / Erbengemeinschaft / Veräußerung / Verpachtung)
 - Nutzungs- / Rückforderungs- / Mitspracherechte (?)
 - Erhalt und Fortführung des Unternehmens
 - Vermeidung finanzieller Belastungen (Steuern / Haftung ...)

- 4. Ausgewählte Problemfelder
 - rechtliche Gestaltungsmöglichkeiten
- b. <u>typische Regelungsziele des Übernehmenden:</u>
 - eigene wirtschaftliche Absicherung für die Zukunft
 - Vermeidung von Haftungsrisiken
 - Gewährleistung des Unternehmers
 - Mitwirkungspflichten des Unternehmers
 - Vermeidung (ungeplanter) finanzieller Belastungen

- 4. Ausgewählte Problemfelder
 - rechtliche Gestaltungsmöglichkeiten
- c. <u>Bsp. für Konfliktpotenzial:</u>

Unternehmer

- Kaufpreis 个
- Share Deal (keine Abwicklung der "leeren Hülle")
- Nutzungs- / Mitsprache- /Rückforderungsrechte

Übernehmer

- Kaufpreis ↓
- Asset Deal (Haftungsrisiken,z.B. durch Pensionszusagen)
- vollst. Führungs- und Eigentumsübernahme

4. Ausgewählte Problemfelder

- rechtliche Gestaltungsmöglichkeiten

c. <u>Bsp. für Konfliktpotenzial:</u>

- > Kaufpreis:
 - "gemeinsame" Wertermittlung
- Share- / Asset Deal:
 - individuelle Lösung
- Nutzungs- / Mitsprache- / Rückforderungsrechte:
 - Mediation, u.U. gestaffelte Lösung

Vielen Dank!



RheinFolge e.V. – Beraternetzwerk für Unternehmensnachfolge Händelstraße 25-29 50674 Köln

www.RheinFolge.com suchan@RheinFolge.com Tel.: (02 21) 800 51 46 Fax: (02 21) 800 18 84